



MOVI SFA

www.atenet.es<mailto:mobile@atenet.es>

902.022.845



CARACTERÍSTICAS

Solución:

MoviSFA-Online :: Asistente Comercial Móvil

Descripción general:

Solución **BlackBerry®** de "**Productividad Comercial**", dirigida a **Departamentos y Equipos de Ventas**, ofrecida tanto en modalidad de alquiler a través de Internet (*on-demand*) como *in-house* (implantación en el cliente); esta solución permite **(1) capturar pedidos de ventas y/o realizar estudios de oferta** de forma ágil, cómoda y rápida **(2) acceso ubicuo a información clave para la venta (3) visibilidad y mayor control sobre las actividades de venta en campo**. Permite **automatizar los procesos de gestión de pedidos** (integración con el ERP y el almacén + envío de justificantes vía FAX, EMAIL y/o SMS), **incrementar el rendimiento de la Fuerza de Ventas** (mayor número de visitas, incremento del número de líneas/pedido, menos "tiempos muertos", mayor control por parte del Jefe de Ventas, etc.) y **reducir costes de operación** (mayor reactividad, menos errores, expedición de mercancías *just-in-time*, etc.).



Requisitos técnicos:

MoviSFA-Online sólo requiere que el usuario disponga de un dispositivo **BlackBerry®**. **No es imprescindible realizar un proceso de integración** con las bases de datos del cliente para poder utilizar la solución.



FUNCIONALIDADES

MoviSFA-Online es una solución en constante evolución **que incorpora un número cada vez más creciente de módulos funcionales y parámetros de configuración**, con lo que, además de las funcionalidades incluidas en el "paquete básico" (descritas más arriba), **MoviSFA-Online es una solución abierta que sabe adaptarse sin problemas a las necesidades de cualquier equipo de ventas** de cualquier Compañía. Entre otros módulos actualmente disponibles, son destacables los siguientes:

- "Pedidos de Venta" (realización de pedidos a tiempo real, artículos con/sin cargo, envío de FAX/Email, etc.)
- "Cartera de Clientes" (últimos consumos, fichas detalladas, anotaciones, estadísticas de facturación, etc.)
- "Consultas Artículos" (disponible, fecha de próxima disponibilidad, descuentos, ofertas, etc.)
- "Mis Visitas" (planificación, realización de informes de cierre, edición de presupuestos, etc.)
- "Reporte de Gastos" (comidas, kilometrajes, autopistas, etc.)
- "Monitorización Tiempo Real" (dispositivos ON/OFF, usuarios ON/OFF, posiciones GPS, etc.)
- "Control & Supervisión" (informes de visitas, informes de prospección, "analítica" del vendedor, etc.)



A QUIÉN VA DIRIGIDA

Sector:

Ideal para cualquier compañía con equipos **comerciales desplazados**

Público:

Empresas **con amplias redes de ventas**, deseadas de **mejorar tanto los resultados como los procesos de gestión** de sus áreas comerciales, mediante el empleo de herramientas de **productividad, automatización y control**. Idóneo, en particular, para aquellas que desean obtener datos fiables y objetivos sobre las actividades que se realizan en campo.

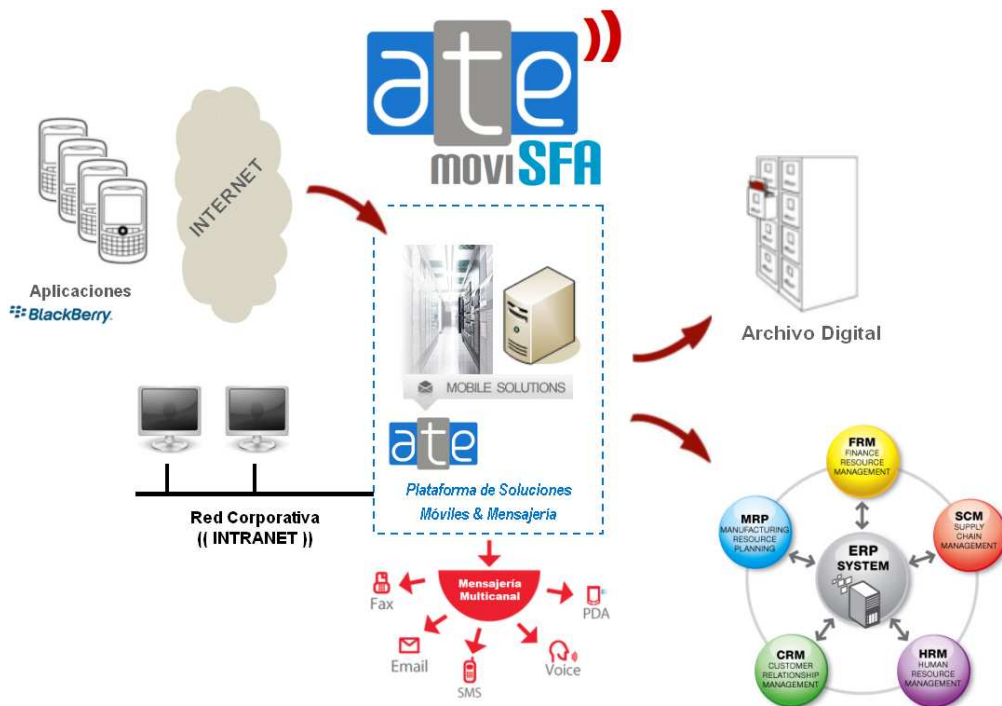
ATE - Mobile & Messaging Solutions

www.atenet.es

☎ 902.022.845

✉ mobile@atenet.esmikel@atenet.es

ARQUITECTURA DEL SISTEMA



UTILIDADES Y VENTAJAS

Utilidades: Acceso desde cualquier lugar a **datos de clientes, visitas y artículos**, facilitar y mejorar la labor comercial, **realizar pedidos** mediante un sencillo proceso de selección de clientes y artículos, **reducir errores** y aumentar las posibilidades de actuación de los agentes comerciales, **asegurar el control** y el seguimiento desde Central de las actividades desempeñadas en campo por los usuarios de MoviSFA-Online,...

Ventajas: reducción de costes (papel, comunicación, dispositivos *hardware*, etc.), **ningún cambio en el sistema** de información de la empresa, plataforma de movilidad integral (PDA, *DigitalPen*, SMS, FAX, etc.).



ATE - Mobile & Messaging Solutions



www.atenet.es
 902.022.845
mobile@atenet.es
mikel@atenet.es